

پول درآوردن در خانه با ساده ترین روشها (انجمن حمایت زندانیان مرکز)

جام جم سرا: تایوانیها یک شعار اقتصادی جالب دارند: «هر خانه یک کارخانه و هر کارخانه یک خانه!» این شعار اولین بار با هدف توسعه کسب و کارهای کوچک خانگی طراحی شد. آنها گام اول کسب و کارهای کوچک شان را با فرآوری ساده محصولات برداشتند. کارهایی مثل تولید مربا یا تهیه غذاهای خانگی و... این مدل ساده و کاربردی میتواند برای خیلی از ما به عنوان یک کسب و کار خانگی یا حتی شغل دوم درآمدزا باشد.

در سالهای اخیر با افزایش مشغله و گرفتاری خانوادهها، بسیاری از آنها استفاده از محصولات فرآوری شده را ترجیح میدهند. به عنوان مثال در حال حاضر کمتر خانوادهای تمایل دارد، قند مصرفی خود را به صورت کله قند خریداری کرده و در خانه خرد کند یا خرید سبزیجات خرد یا خشک شده رواج زیادی پیدا کرده است. همین موضوع فرصتهای شغلی مناسبی ایجاد میکند.

چقدر برای خرید تجهیزات هزینه کنیم؟

برای راه اندازی این کسب و کارها نیاز به خریداری تعدادی ماشینآلات کوچک خانگی دارید که حداکثر ۱۲متر فضا اشغال میکنند. در این بخش میزان کارایی هر دستگاه کوچک خانگی و میانگین قیمت آن را برایتان می آوریم: دستگاههای مختلفی برای خرد کردن قند وجود دارد که براساس توان تولیدشان قیمت گذاری میشوند. توان تولید دستگاه معمولاً با میزان تولید در ساعت سنجیده میشود. دستگاههای کوچک خانگی معمولاً ۲۰۰ کیلوگرم در ساعت قند خرد میکنند. اندازه دستگاه حدوداً ۲ در ۳ متر است و حداقل قیمت دستگاههای کوچک بین ۲ تا ۵ میلیون تومان است.

ضایعات را هم بفروشید!

دستگاههای قند خردکن به طور میانگین از یک تن قند ۸۸۰ کیلوگرم قند خرد شده به شما تحویل میدهند و بقیه این میزان به صورت خاک قند از دستگاه خارج میشود، البته خاک قند تولید شده را به راحتی میتوانید به قنادیها بفروشید.

اقتصادی بسته بندی کنید

برای بسته بندی محصولات تولید شده باید به فروشندگان مواد پلاستیکی

مراجعه کنید. با ۲۰۰ تا ۲۵۰ هزار تومان می‌توانید نایلون مورد نیاز برای بسته بندی حدود ۱۰ تن را خریداری کنید. بسته‌های شما می‌توانند یک تا ۱۰ کیلوگرمی و حتی کمتر باشند. میزان حجم بسته‌بندی‌تان را باید به صورت اقتصادی برنامه‌ریزی کنید. برای شما مثال می‌آوریم. در حال حاضر هر بسته ۴۰۰ گرمی قند خردشده در سوپرمارکت‌ها تقریباً ۳۸۰۰ تومان قیمت دارد. این قیمت برای بهترین کیفیت بسته‌بندی است. اما اگر شما سود ۱۰۰ تومانی برای هر کیلوگرم قند برای خودتان در نظر بگیرید و تقریباً معادل این سود را به عامل توزیع یا سوپرمارکت‌ها بپردازید در نهایت قیمت یک بسته یک کیلوگرمی قند خردشده توسط شما حدود ۳۱۰۰ تا ۳۲۰۰ تومان می‌شود.

با این حساب مشتریان زیادی ترجیح می‌دهند بیشتر از دو برابر بسته‌های ۴۰۰ گرمی قند بخرند اما برای بسته‌بندی شیک‌تر آن همه پول ندهند. پس بسته‌های کوچکتر و ارزان‌تر می‌تواند تعداد مشتریان زیادتری برایتان دست و پا کند.

سودتان را حساب کنید

در حال حاضر هر کیلوگرم قند در کارخانه بین ۲۱۰۰ تا ۲۵۰۰ تومان قیمت دارد. برای تهیه یک تن قند تقریباً به ۲ میلیون و ۵۰۰ هزار تومان نیاز دارید. اگر میزان ضایعات یک تن را از این مبلغ کم کنیم هر کیلوگرم قند خردشده برای خودتان حدود ۲۸۵۰ تومان تمام می‌شود. با توجه به فضای رقابتی موجود در بازار ۱۰۰ تومان سود برای هر کیلوگرم قند خردشده، سود مناسبی برایتان به حساب می‌آید.

با این حساب اگر شما ۵ ساعت در روز وقت بگذارید و یک‌تن قند را خرد و بسته بندی کنید سود هر ماه‌تان حدود ۲ میلیون و ۶۵۰ هزار تومان خواهد بود. با این دسته از محاسبات میزان سود و حساب و کتاب‌هایتان را انجام دهید.

چگونه بفروشیم؟

مهم‌ترین گزینه، مذاکره با سوپرمارکت‌های محله‌تان است. گزینه بعدی فروش اینترنتی است. با ایجاد صفحات شخصی می‌توانید برای فروش محصولات‌تان تبلیغ کنید یا می‌توانید با نصب چند آگهی در خیابان محل زندگی‌تان کالاهای تولیدی‌تان را به صورت مستقیم عرضه کنید. در آگهی‌تان قیمت عرضه به صورت مستقیم را محور تبلیغ‌تان قرار دهید تا هم محله‌ای‌هایتان ترغیب شوند به جای خرید از واسطه‌ها به صورت مستقیم از شما خرید کنند.

گزینه بعدی مراجعه به مراکزی است که می‌دانید مصرف‌کننده عمده هستند. مثلاً برای قند، کافیشاپ‌ها، سفره‌سراها یا پاتوق‌های تفریحی که در محله‌تان وجود دارد و برای سبزی خردشده، رستوران‌ها، غذاخوری‌ها، ساندویچی‌ها، مهد‌های کودک و مدارسی که به بچه‌ها یک

وعدہ غذا ارایہ میدهند.
روزنامه شہروند